



Stimato Cliente,

con la presente informiamo che a partire dalla prossima stagione **ESTIVA 2009** il ns. marchio **FLY FLOT** sarà distribuito esclusivamente tramite una rete di **"distributori esclusivi di zona"**.

Questo cambiamento è stato voluto dalla nostra Azienda per dare la possibilità a Voi di poter lavorare i nostri articoli con sicurezza e tranquillità, garantendovi margini di ricarico adeguati e a noi di poter ulteriormente crescere nel mercato, evitando ad entrambi di diventare vittime di prezzi talvolta "schizofrenici".

Dalla prossima stagione estiva 2009 i prezzi di vendita saranno da noi stampati direttamente sulle scatole e ne sarà chiesto in modo tassativo il loro rispetto.

Il rispetto del prezzo di vendita è una prerogativa essenziale per chi vuole lavorare il ns. articolo. Il suo rispetto verrà costantemente monitorato tramite il ns. **capo area** sig..... e dal nostro **distributore esclusivo di zona** ditta.....

Potrai acquistare il ns. prodotto, se vorrai e se in sintonia con quanto sopra scritto, solo ed esclusivamente tramite il ns. distributore esclusivo di zona (per stabilire la zona di competenza si tiene conto della sede della partita iva).

Tutto questo permetterà di riposizionare sul mercato in maniera adeguata il ns. marchio, permettendo ad entrambi di sviluppare al meglio la qualità dei guadagni e la quantità delle vendite, in sintonia con il distributore da noi prescelto e a Voi indicato.

Ci scusiamo per il tono "secco" e "imperativo" della lettera ma lo abbiamo ritenuto indispensabile per evitare fraintendimenti e problemi e far capire in modo inequivocabile quale sarà il nostro futuro modo di agire sul mercato.

Siamo comunque sempre e da subito disponibili per qualsiasi ulteriore chiarimento.

Distinti saluti.  
*Marco Migliorati*